

Geef jij vol gas om onze klanten zo goed mogelijk te helpen? Krijg jij een kick van relaties opbouwen met (mogelijke) klanten? Dan zijn wij op zoek naar jou! Solliciteer nu en werk aan de oplossingen van de toekomst bij een no-nonsense familiebedrijf.

# Commercieel Medewerker Binnendienst (fulltime) Lelystad

## Gericht op de toekomst en onze klanten: de functie

Werken voor grote opdrachtgevers? Jezelf ontwikkelen? Het gebeurt bij De Visser, waar we gezamenlijk aan de toekomst van gas werken. Jij bent het eerste gezicht dat onze klanten zien en bent medeverantwoordelijk voor het behalen van onze doelstellingen door pre sales en after sales. Jouw belangrijkste doel? Onze (potentiële) klanten een welkom gevoel geven door service waar je 'u' tegen zegt. Jouw creatieve brein en sociale talent zijn de ingrediënten voor een continue verbetering van onze verkoopafdeling.

Geen dag is hetzelfde, maar je ondersteunt onze verkoop o.a. door het:

- geven van eerstelijns telefonisch advies aan onze klanten;
- behandelen van binnenkomende orders en aanvragen;
- uitwerken en het opvolgen van offertes;
- voorbereiden van verkoopgesprekken;
- afhandelen van de administratie in ons automatiseringssysteem.

## Geef jij vol gas?

Jij bent een aanwinst voor ons team, in eerste instantie al door je positieve houding. Je hebt vertrouwen in je kunnen en blijft daardoor ook nauwkeurig als dagen wat drukker zijn. Samen met je collega's bedenk je ingenieuze oplossingen voor onze klanten, zodat je trots kunt zijn op wat je bereikt. Je stopt niet voor je het resultaat hebt behaald dat je voor ogen had. Jij weet hoe je jouw mouwen moet opstropen; *you just want to win.*

*Initiator of creative and innovative gas solutions*

**Reageer gelijk als je beschikt over:**

- 1 tot 3 jaar relevante werkervaring
- Een commercieel mbo of hbo-diploma\*
- Affiniteit met techniek en commerciële uitdagingen
- Goede communicatievaardigheden in het Nederlands (in woord en geschrift), bij voorkeur ook in het Engels
- Ervaring met werken met MS Office (Word, Excel, PowerPoint en Outlook)

\*Hoewel een opleiding een pré is, vinden we motivatie belangrijker dan een diploma. We zoeken iemand die niet bang is om vragen te stellen en commercie in de vingers heeft.

**De Visser als werkgever**

Wij halen elke dag het beste uit onszelf en willen ook het beste uit jou halen. Als no-nonsense, informeel familiebedrijf stimuleren we onze mensen om nieuwsgierig te blijven en vragen te stellen. Kwaliteit en veiligheid blijven altijd centraal staan; door veiligheidsbewust te zijn, komt iedereen veilig thuis. We zijn trots op wat we doen, hebben gedaan en nog gaan doen. Jij ook?

**What's in it for you?**

- Een goed salaris op basis van opleiding en ervaring
- 24 vakantiedagen en 13 adv-dagen
- Een werkomgeving en een hecht en loyaal team van collega's
- Ruimte om je te ontwikkelen met een persoonlijk opleidingsplan

**Maak het verschil bij De Visser**

Wil jij met je hands-on mentaliteit nog meer mensen laten kennismaken met ons groeiende familiebedrijf? We maken graag kennis met je: mail je cv en motivatie naar [vacatures@devisser.eu](mailto:vacatures@devisser.eu).

Meer weten? Neem contact op met onze HR Adviseur Ellen Daenen (maandag t/m woensdag) via +31 (0)320 221468 of [vacatures@devisser.eu](mailto:vacatures@devisser.eu).

*Initiator of creative and innovative gas solutions*

## **Over ons**

De Visser is sinds 1954 gespecialiseerd in ontwerp, aanleg en onderhoud van vloeibare en cryogene gasinstallaties. We hebben een breed klantenbestand in binnen- en buitenland, waaronder Texaco, Total, BP-gas, Antargaz, Benegas, Shell en Gulf. Daarnaast bedienen wij ook diverse andere particuliere en industriële klanten en fabrikanten. Met ca. 60 medewerkers verspreid over vestigingen in Lelystad, Amsterdam en Boom, streven we naar het bieden van creatieve en innovatieve oplossingen zonder afbreuk te doen aan kwaliteit en veiligheid.

*Initiator of creative and innovative gas solutions*